

Wir, die servtag GmbH, sind im Bereich „Entwicklung mobiler Services“ tätig. Unsere gemeinsame Leidenschaft ist es, mit innovativen mobilen Marketingtools die Werbelandschaft für Unternehmen zu revolutionieren. Zur Verstärkung unseren Teams suchen wir ab sofort einen

## Sales / Key-Account Manager (m/w)

**Für unser Sales Team suchen wir zur Verstärkung einen leidenschaftlichen Sales/ Key Account Manager (w/m), der selbstständig und motiviert u.a. folgende Aufgaben anpackt:**

- Akquisition von Neukunden und Betreuung unserer Bestandskunden
- Kundenberatung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Vorbereitung von Vertragsverhandlungen und Kundenpräsentationen sowie die
- Entwicklung von kundenbindungsspezifischen Konzepten und Angeboten
- Erkennung von Umsatzpotentialen und der Gewinnung von Neukunden
- Abstimmung, Betreuung und Analyse von Kundenkampagnen
- Weiterentwicklung von internen Dokumenten (Verkaufsdokumente) und Tools
- Erschließung neuer Vertriebskanäle

### **Was wir erwarten:**

Wir wollen wirklich nur die besten Teamplayer mit herausragenden Fähigkeiten:

- Ein Hoch- bzw. Fachhochschulabschluss und 1-3 Jahre Berufserfahrung sind unerlässlich!
- Hohe Internetaffinität, Erfahrung im Online Bereich – heißt im Klartext: Unsere Produkte und die Mitbewerber sollten bekannt sein.
- Sicheres Auftreten sowie freundlicher und kundenorientierter Umgang sind ebenso ein Muss wie eine unternehmerische und selbständige Arbeitsweise.
- Unter Kommunikationstalent verstehen wir fähige Kommunikatoren, die nach innen und nach außen den richtigen Ton treffen.
- Ein detaillierter Überblick über Trends, Angebote, Prognosen und Kalkulierungen sind uns sehr wichtig.
- Exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir ebenso voraus wie
- Reisebereitschaft und überdurchschnittliche MS Office Kenntnisse.

**Was wir bieten:**

- Erfolgsorientierte Vergütung & flexible Arbeitszeiten
- Aufgrund offener Türen, flexiblen Strukturen und flachen Hierarchien ist bei uns die Chance auf schnelle Führungserfahrung mehr als gegeben.
- In einem stets fordernden, dynamischen und persönlichen Umfeld ist genügend Raum für die Verwirklichung eigener Ideen vorhanden.
- Durch unser schnelles Wachstum wachsen die Aufgaben mit.
- Da wir ein Start-Up sind, gibt es außerdem bei uns: Getränke aufs Haus, Wii- und Tischtenniswettkämpfe, After-Work und natürlich den Verzicht auf einen Einheitsgrau-Dress-Code.

**Rahmendaten:**

- Arbeitszeit: am besten Vollzeit (5 Tage in der Woche)
- Vergütung: je nach Vorwissen und Erfahrung

Bewerbung bitte als PDF unter Angabe der Jobbezeichnung an Anne Bretthauer ([bretthauer@servtag.com](mailto:bretthauer@servtag.com)).